

Trends- & Ontwikkelingen in mode en textiel

- Na jarenlange omzettoename is de omzet gedaald sinds eind 2008. De dalende trend in omzet is in 2009 voortgezet. De teruggang in omzet in mode en textiel is vanaf het derde kwartaal veel sterker dan eerder dit jaar.
- Snellere collectiewisselingen vragen om een kortere doorlooptijd in de productie en een beter voorraadbeheer in de keten.
- Vanwege de toenemende nadruk op hoogwaardige producten worden innovatie en R&D steeds belangrijker.
- Maatschappelijk verantwoord ondernemen wordt een steeds groter aandachtspunt. Imagoschade dreigt voor bedrijven die geen rekening houden met arbeidsomstandigheden, namaak of milieueisen tijdens de productie van de goederen.
- De consument blijft merk- en kwaliteitgevoelig. Ondanks de recessie blijft er vraag naar kleding met het juiste onderscheidend vermogen en de juiste prijs-kwaliteitverhouding.

Aandachtspunten voor werkkapitaal

- Betaaltermijnen lopen steeds verder op. In de huidige economische situatie wordt er steeds later betaald. Goed werkkapitaalbeheer wordt steeds belangrijker.
- Voorraadposities zijn vaak hoog en vormen een groot kapitaalbeslag. Veel geld zit vast in inkopen, voorraden en debiteuren. Om de collecties te kunnen financieren is liquiditeit noodzakelijk.
- Inkoopcycli worden steeds korter. Gedegen voorraad- en debiteurenbeheer is belangrijk. Het is cruciaal dat een ondernemer strak op dit beheer stuurt en over up-to-date informatie beschikt.
- Vooruitbetalingen en garanties leggen een groot beslag op kapitaal. Met Inkoopfinanciering van IFN Finance krijgt de ondernemer een soort overbruggingskrediet waarmee de inkopen kunnen worden gefinancierd.

Speciaal voor de mode- en textielbranche heeft IFN Finance een samenwerkingsverband met MODINT.



Joost van Leeuwen – Urban Trends



Ons bedrijf ontwerpt, produceert en verzorgt de marketing, distributie en sales van streetwear. Ofwel kleding populair in de grote Amerikaanse en Europese steden. Bekende merken zijn Karl Kani, Pelle Pelle, Tribal en Vokal. We bestaan nu 10 jaar en hebben een enorme groei doorgemaakt. Groei die zonder de Inkoop- en Debiteurenfinanciering van IFN Finance niet mogelijk was geweest. We werken met meerdere collecties per jaar en het voorfinancieren hiervan uit eigen middelen is onmogelijk. Met IFN Finance krijgen we de financiering wel rond en de financiering van IFN Finance is flexibel en groeit mee met de omzet.

IFN Finance BV - Lichtenauerlaan 150 - 3062 ME Rotterdam
T 010 25 35 353 - F 010 25 35 455 - E info@ifn.nl - W www.ifnfinance.nl/mode

Henk Bergsma – Brunotti



Brunotti is een bedrijf dat sportieve en modieuze kleding ontwerpt en produceert. Bij IFN Finance neemt Brunotti Inkoop- en Debiteurenfinanciering af. Daarnaast neemt IFN Finance deels het debiteurenbeheer voor haar rekening. "Wij werken niet meer met voorraden, maar uitsluitend met voororders. Hierop financiert IFN Finance tot 80% op basis van de inkoopwaarde. Dankzij het lagere obligo dan een bank hanteert, beschikken we over 80% méér financieringsruimte. De financiering is inderdaad iets duurder dan een reguliere bankfinanciering, maar dat betekent ook dat ik nooit uit hoeft te leggen hoe mijn business in elkaar steekt en dat ik flexibel en snel mijn groei kan financieren."



Werkkapitaalfinanciering in de Mode- en Textielbranche

IFN Finance. Financiers van succes.

De mode- en textielbranche loopt voorop als het gaat om maximale benutting van de mogelijkheden die werkkapitaalfinanciering biedt. Het financieren van de hele cyclus van inkopen, voorraden en debiteuren kent dan ook haar oorsprong in de textiel en juist in de huidige economische situatie is het kunnen beschikken over zo'n financiering weer actueler dan ooit.

De groothandel in mode en textiel vormt een belangrijke schakel tussen de producent en detaillist in deze branche. De rol van de groothandel in de distributieketen verandert. Steeds meer groothandelsbedrijven ontwerpen eigen collecties en fabrikanten bieden via internet rechtstreeks kleding aan. Deze veranderingen hebben hun weerslag op de branche en dit noodzaakt de groothandel op een andere manier tegen de business aan te kijken. Werkkapitaalfinanciering past daar goed bij.

Met werkkapitaalfinanciering staan ondernemers in mode en textiel sterker!

De transactiecycclus (zie afbeelding) in de mode en textiel wordt door de toename van het aantal collecties meerdere keren per jaar doorlopen. Werkkapitaalfinanciering kan op basis van verschillende activa ingezet worden: op de inkoop, de voorraad en de debiteuren. Voor het Debiteurenbeheer heeft IFN Finance een uniek samenwerkingsverband met brancheorganisatie MODINT afgesloten; een sterke combinatie van flexibele financiering met diepgaande kennis van de branche.



Diensten	Kenmerken
Debiteurenfinanciering	- hoger en langer krediet in vergelijking met banken; - na verpanding van de vordering kan het krediet de volgende dag al tot uw beschikking staan;
Inkoopfinanciering*	- voor inkoop in binnen- en buitenland op basis van geplaatste orders door afnemers;
Transactiefinanciering*	- ook voor eenmalige transacties tot 100% financiering;
Voorraadfinanciering*	- voor betaalde en in Nederland opgeslagen voorraden gereed product.

Debiteurenbeheer	- professioneel en continu debiteurenbeheer; - eerder beschikking over geld; - in binnen- en buitenland; - verlaging gemiddelde betalingstermijn.
------------------	--

Debiteurenrisicodekking** - maximaal 100% overname van het debiteurenrisico mogelijk (ex BTW);
- afgesproken kredietlimiet per debiteur;
- preventie door voortdurend monitoren.

* alleen mogelijk in combinatie met Debiteurenfinanciering.

** alleen mogelijk in combinatie met Debiteurenfinanciering of Debiteurenbeheer.

Met Inkoopfinanciering meer financieringsruimte

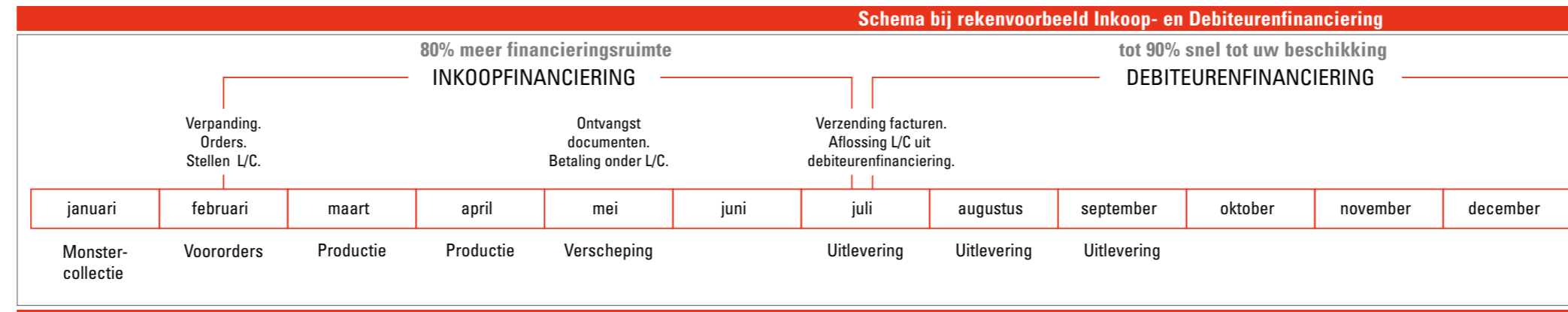
Het belang van een optimaal inkoopproces wordt in de modebranche nogal eens onderschat. Het is ondoenlijk om op tijd in te spelen op trends en actuele ontwikkelingen zonder een professioneel inkoopproces. Een goede relatie met leveranciers in verschillende landen is hiervoor onontbeerlijk. De gehele goederenstroom loopt spaak als de Inkoopfinanciering geen structurele invulling krijgt. De basis is dat afnemers hun leveranciers het comfort bieden dat een bestelling daadwerkelijk wordt afgenomen en tijdig wordt betaald. Uitgangspunt voor financiering zijn de voorverkochte inkoop. IFN Finance financiert tot 80% op basis van de inkoopwaarde. Dankzij het lagere obligo dan bij een bank (doorgaans 20% in plaats van 100%) heeft u 80% méér liquiditeitsruimte. Ook voor eenmalige (omvangrijke) transacties die tot 100% gefinancierd kunnen worden kunt u bij IFN Finance terecht. In dat geval spreken we van Transactiefinanciering.

Overgang van Inkoopfinanciering naar Voorraadfinanciering verloopt soepel

Aangehouden voorraden kunnen als basis dienen voor financiering. IFN Finance financiert tot 80% van uw courante voorraden. Dit is een flexibele financiering die meegroeit met de voorraden. De Voorraadfinanciering van IFN Finance zorgt ervoor dat u ook met aanzienlijke voorraden kunt blijven investeren.

Door Debiteurenfinanciering mogelijkheid tot het verkrijgen van inkoopkorting

Zodra uw voorraden uitgeleverd zijn, kan de factuur de deur uit. Maar omzet is pas omzet als het geld op uw rekening staat. Juist in de huidige economische situatie moet u steeds langer wachten op uw geld. IFN Finance financiert tot 90% van het uitstaande debiteurensaldo (tegenover gemiddeld 60% bij banken). Bovendien financiert IFN Finance langer: tot 90 dagen na vervaldatum van de factuur (tegenover 90 dagen na de factuurdatum door banken). De bevoorschotting kan al de dag na het indienen van de factuur op uw bankrekening staan. De verkregen liquide middelen kunnen aangewend worden om inkoopkorting te bedingen.



Door Debiteurenrisicodekking focus op uw kernactiviteiten

Traag en niet-betalende debiteuren kunnen een flinke aanslag op uw balans plegen, in het ergste geval leidt dit zelfs tot faillissement. IFN Finance kan uw debiteurenrisico tot 100% van u overnemen.

Door Debiteurenrisicodekking focus op uw kernactiviteiten

Vindt u het lastig om een factuur betaald te krijgen? Is dit beheer aan u niet besteed? Wilt u liever commercieel bezig zijn? Professioneel debiteurenbeheer betekent een kopzorg minder voor u.

Voorbeeld Debiteurenbeheer

Een groothandel in textiel met een omzet van 20 miljoen euro en een uitstaande debiteurenpositie van 2,5 miljoen euro komt qua debiteurentermijn uit op het branchegemiddelde: ruim 45 dagen.

Na het versturen van de factuur duurt het dus anderhalve maand voordat het geld op de rekening staat. Bij een verbetering van de debiteurentermijn met slechts een dag, verlaagt het uitstaande vorderingsaldo met bijna 55.000 euro, de rentekosten dalen met ruim 4.000 euro (bij een rekenrente van 8%). De totale cash flow verbetert hierdoor met bijna 59.000 euro. Intensiever beheer loont dus! Bovendien leert de praktijk dat facturen waarvan het beheer uitbesteed is, sneller betaald worden.

Rekenvoorbeeld Inkoop- en Debiteurenfinanciering

Als u als modebedrijf werkt met voorverkochte orders en gereed product zijn met Inkoopfinanciering de grootste voordelen te behalen. De transactiecycclus voor de nieuwe zomercollectie zou er als volgt uit kunnen zien:

- In januari/februari worden door uw afnemers orders voor de zomer van 2010 geplaatst. Deze orders zijn ondertekend door de desbetreffende afnemers.
- U bestelt de goederen bij uw leverancier, die zich bijvoorbeeld in Azië bevindt. Hier wordt o.a. afgesproken met de leverancier onder welke voorwaarden er geleverd en betaald zal worden. Stel dat u voor 1.000.000 euro bestelt uit Azië, en dat de verkoopwaarde van deze goederen 1.300.000 euro bedraagt.
- Om optimaal gebruik te kunnen maken van de Inkoopfinanciering, moet er van deze inkoop minstens 80% (800.000 euro) voorverkocht zijn aan de afnemers. IFN Finance financiert 80% van de ingekochte waarde. De resterende 20% (200.000 euro) wordt als obligo geblokkeerd binnen de voorschotruimte op uw rekening-courant bij IFN Finance. De Letter of Credit (L/C) wordt dus verstrekt voor 100% van de inkoop (1.000.000 euro), waarbij IFN Finance 800.000 euro voorfinanciert. Per saldo financiert u zelf maar 20% van de ingekochte waarde.
- Als er onder de L/C wordt geleverd, dan heeft de leverancier de garantie dat hij betaald zal worden als hij aan de voorwaarden van de L/C voldoet. U heeft de garantie dat u pas hoeft te betalen als de leverancier de afgesproken documenten binnen de afgesproken termijn aanlevert.
- Zo gauw de leverancier (een deel van) de bestelde goederen op transport zet naar u, stuurt hij de documenten zoals gesteld in de L/C naar uw bank in Nederland. Deze controleert de documenten op juistheid. Mochten de documenten niet geheel conform de L/C zijn, dan heeft u alsnog de gelegenheid om (na evt. overleg met IFN Finance) voor akkoord te tekenen, waarna IFN Finance deze zending financiert.
- Wanneer de goederen in Nederland aankomen, geeft IFN Finance u doorgaans nog 14 dagen de tijd om de goederen uit te leveren aan uw afnemers en te factureren, om hiermee omzet te genereren. Door deze omzet te verpanden aan IFN Finance lost u de Inkoopfinanciering af.
- Als alle debiteuren in Nederland gevestigd zijn, verpandt u een bedrag van 1.547.000 euro (verkoopwaarde van 1.300.000 vermeerderd met BTW) aan IFN Finance. Bij een overeengekomen financieringspercentage van stel 85% levert dit een kredietruimte van 1.314.950 euro op. Omdat bij het stellen van de L/C al 200.000 euro was gereserveerd in uw rekening-courant, hoeft nu nog slechts het resterende bedrag ad 800.000 euro van de L/C uit de nieuw verkregen kredietruimte te worden gebruikt voor aflossing, zodat een netto bedrag van 514.950 euro uit de nieuw verpande omzet beschikbaar komt. Dit bedrag kan de volgende werkdag al op uw bankrekening staan om verder mee te investeren.
- IFN Finance verstrekt Debiteurenfinanciering tot maximaal 90 dagen na vervaldatum van de facturen. De Debiteurenfinanciering wordt afgelost door de afnemers die de facturen betalen op de bankrekening die IFN Finance daar speciaal voor u aanhoudt.