



'MODINT'

voorziet in behoefte

'Er is sprake van een win-win-situatie, omdat MODINT haar leden een professionele, zakelijke aanbieding 'op maat' kan doen onder haar eigen naam en wij, als IFN, ons product breed kunnen distribueren', legt Heukensfeldt Jansen uit. En dat gebeurt dan ook. Steeds meer bedrijven die actief zijn in de textielbranche kiezen voor factoring.

Toename financiële behoefte

MODINT Factoring staat al open voor bedrijven met een omzet van € 250.000 of hoger. 'Als gevolg van de marktontwikkelingen neemt de financiële behoefte toe', vertelt Heukensfeldt Jansen. 'MODINT Factoring voorziet niet alleen in de voorfinanciering van 80 tot 90% van de uitstaande vorderingen, maar ook in het beheer van de facturen. Het eerste nemen wij voor onze rekening, het tweede MODINT, een samenwerking die alle partijen tot voordeel strekt. Voor bedrijven in de mode- en textielbranche heeft MODINT Factoring het grote voordeel dat zij zich geheel op het kernproces kunnen richten en zich geen zorgen hoeven te maken over de financiële administratie.'

'Optioneel is ook inkoop- en voorraadfinanciering mogelijk, wat door de toenemende inkoopactiviteiten in China aan belang toeneemt', vervolgt Heukensfeldt Jansen. 'Maar van deze dienst maken voornamelijk de grotere textielbedrijven gebruik.'

Jan Berent Heukensfeldt Jansen, directeur IFN:

Factoring groeierende financiële textielbranche'

Sinds 2005 bestaat er een samenwerkingsverband tussen MODINT en IFN, een dochteronderneming van ABN Amro met vestigingen in Nederland, Duitsland, Frankrijk en het Verenigd Koninkrijk. Deze organisatie voorziet in de groeiende vraag naar financiering op basis van debiteuren. Factoring is een financieringsvorm waarbij 80 tot 90% van de debiteurenportefeuille van een klant wordt voor-gefinancierd. Zeer gunstig voor bedrijven met bijvoorbeeld een seizoensgebonden omzet, versnelde expansie op buitenlandse markten en een hoog debiteurensaldo. Het samenwerkingsverband tussen MODINT en IFN heeft eind 2005 geresulteerd in een private label, MODINT Factoring. 'Een win-win-situatie', volgens directeur IFN Jan Berent Heukensfeldt Jansen.

Hulp in moeilijke tijden

'Terwijl banken kredieten verstrekken op basis van de balans, financieren wij voor op basis van de totale handelsstroom van het bedrijf', aldus Heukensfeldt Jansen. 'Dat wil zeggen de kwaliteit van de afhandeling van de leveringen, van de debiteuren, de spreiding van uitstaande vorderingen en de risico's van non-betaling. De debiteuren zijn onze borg. Als de debiteur niet betaalt, ondernemen wij – al dan niet samen met onze klant – actie.' Heukensfeldt Jansen benadrukt dat IFN er alles aan gelegen is om een bedrijf te helpen overeind te blijven in moeilijke tijden.

Gevolgen Basel II

Als vervolg op Basel I, het akkoord dat alle centrale banken in 1988 sloten ten aanzien van de solvabiliteitseisen waaraan financieringsinstellingen moeten voldoen, is met ingang van 1 januari van dit jaar Basel II van kracht. Dit akkoord is een aanvulling op Basel I en voorziet in het stimuleren van financiële stabiliteit en een meer verfijndere risicobepaling van bedrijven waaraan banken kredieten verstrekken. 'Op de mogelijkheden van bedrijven om van factoring gebruik te maken heeft Basel II zeker geen negatieve invloed. Factoring vereist minder kapitaal en is daarom goedkoper in vergelijking met bankkrediet.'

Samenwerking

Heukensfeldt Jansen is zeer te spreken over de samenwerking met MODINT. 'MODINT is op dit moment nog een van de weinige partijen met een private label. Samen stellen wij alles in het werk om de textiel- en modebranche een zo gunstig mogelijk aanbod te kunnen (blijven) doen. Wij zorgen voor de financiering, terwijl MODINT het debiteurenrisico voor haar rekening neemt en desgewenst de kredietverzekering. MODINT Factoring is een modern, op de leden van de MODINT toegesneden, financieringspakket dat bij steeds meer bedrijven ingang vindt. Dat is mede te danken aan de activiteiten van de Fashiondesk van ABN AMRO, die de ontwikkelingen in de doelgroep nauwgezet volgt.'